



## 仕様の一部

### 〈機能項目〉

- 予約 ●チェックイン
- インジケーター ●チェックアウト
- 顧客管理 ●各社カードキー連動
- サイトコントローラーとの双方向在庫連動
- 各社VOD連動 ●インターネット予約自動取込み
- 自動精算機連動 ●自動釣銭機連動
- イールドマネジメント機能 ●売掛管理システム

### 〈操作説明〉

- 日報…………… 売上日報、売上日報前受金明細、科目別売上日報、部屋タイプ別稼働実績表、売上明細書、領収書控、贈呈券発行リスト、終止実績報告書、部屋別終止一覧表、清掃日報
- 月報…………… 売上月報、売掛金月報、クレジット売上金月報、売掛金入金明細、月間タイプ別稼働実績表
- その他帳簿…… 売掛金入金明細

## 導入から運用までの流れ

ホテルさまの運用を尊重したカスタマイズも柔軟に対応しております。

ホテルさまにあった最適なご提案をさせていただきますので、お気軽にご相談ください。



## ホテル業務を総合的にサポート

毎日頻繁に使うホテルシステムだから  
「簡単でシンプル」に。

### マーケティングセールス本部

〒141-0021 東京都品川区上大崎3-1-1 目黒セントラルスクエア  
TEL: 03-6820-1440 / FAX: 03-6741-4749

<https://www.almex.jp/>

### ■ショールーム



ショールームでは実機をご覧いただけます。  
予約制ですのでご希望の際は各支店まで  
お問い合わせください。

アルメックスショールーム  
〒111-8676 東京都台東区雷門2丁目19-17  
(地下鉄銀座線・浅草線「浅草」駅 A5出口を出てすぐ右手)

### ■アルメックスネットワーク 20拠点のサポート体制で全国のホテル様を安心サポートいたします。

- |  |                                       |
|--|---------------------------------------|
| ●北海道支社 〒065-0027 北海道札幌市東区北27条東16-1-31          | TEL: 011-780-3111 / FAX: 011-780-3113 |
| ●盛岡支店 〒020-0866 岩手県盛岡市本宮3-28-24                | TEL: 019-635-8070 / FAX: 019-635-8505 |
| ●南東北支社 〒982-0032 宮城県仙台市太白区富沢1-5-26             | TEL: 022-743-5271 / FAX: 022-743-5272 |
| ●高崎支店 〒370-0073 群馬県高崎市緑町3-14-7                 | TEL: 027-370-8877 / FAX: 027-370-8878 |
| ●新潟営業所 〒950-0944 新潟県新潟市中央区斐岩1-2-3              | TEL: 025-281-8877 / FAX: 025-281-8866 |
| ●宇都宮支店 〒321-0953 栃木県宇都宮市東宿郷5-5-7森川ビル1F         | TEL: 028-651-3818 / FAX: 028-651-3810 |
| ●首都圏第一支社 〒130-0024 東京都墨田区菊川3-17-2 アドン菊川ビル 3F   | TEL: 03-6666-9777 / FAX: 03-3634-4175 |
| ●千葉支店 〒284-0028 千葉県千葉市若葉区桜木6-26-25             | TEL: 043-214-3939 / FAX: 043-234-2066 |
| ●立川支店 〒186-0015 東京都国立市矢川3-1-5 クレセント国立          | TEL: 042-577-3970 / FAX: 042-577-3972 |
| ●横浜支店 〒224-0003 神奈川県横浜市都筑区中川中央1-30-1プレミアヨコハマ4F | TEL: 045-479-2313 / FAX: 045-911-3535 |
| ●静岡支店 〒422-8051 静岡県静岡市駿河区中野新田369-16            | TEL: 054-287-7749 / FAX: 054-287-4523 |
| ●中部支社 〒452-0815 愛知県名古屋市中区西八筋町39                | TEL: 052-982-8470 / FAX: 052-501-9905 |
| ●金沢支店 〒921-8005 石川県金沢市間明町1-143                 | TEL: 076-291-5400 / FAX: 076-291-5488 |
| ●関西第一支社 〒533-0033 大阪府大阪市東淀川区東中島4-10-3          | TEL: 06-6326-4588 / FAX: 06-6326-1827 |
| ●高松支店 〒761-8073 香川県高松市太田下町3025-16              | TEL: 087-864-2931 / FAX: 087-869-2932 |
| ●松山営業所 〒790-0003 愛媛県松山市三番町4-9-6 NBF松山日銀前ビル4F   | TEL: 089-932-1100 / FAX: 089-931-5053 |
| ●広島支店 〒735-0006 広島県安芸郡府中町本町4-4-7               | TEL: 082-890-8900 / FAX: 082-890-8901 |
| ●九州支社 〒812-0007 福岡県福岡市博多区東比恵1-4-5              | TEL: 092-409-2170 / FAX: 092-474-8587 |
| ●鹿児島支店 〒890-0034 鹿児島県鹿児島市田上6-18-50             | TEL: 099-296-9280 / FAX: 099-258-9039 |
| ●沖縄支店 〒900-0012 沖縄県那覇市泊2-22-10 オオハマビル1F        | TEL: 098-943-7488 / FAX: 098-868-6766 |

●カタログと実際の色とは、印刷の関係で多少異なる場合がございます。  
●仕様および外観改善のため予告なく一部変更することがありますので予めご了承ください。  
●このカタログの内容は2022年5月現在のものです。

フロントスタッフの声から生まれた  
おもてなし向上のためのホテルシステム [PMS] です。

## ホテルの現場をもっと楽にしたい

毎日使うものだから「簡単でシンプル」に使いやすいホテルシステムを目指しました。

ビジネスホテルや宿泊特化型ホテル様での利用を前提に分かりやすいインターフェイスで業務の負担を軽減。

ホテルのフロントワークを強力にバックアップします。



**フロント業務**  
予約管理、チェックイン・チェックアウト、  
客室管理、帳票管理、締め業務などを  
効率的に行なえます。



**顧客管理**  
会員の利用日、泊数、利用金額などが  
一覧に表示され、過去の宿泊実績を  
管理することができます。



**自社ポイント管理**  
他社予約サイトのポイントだけではなく、  
自社ポイント管理も行うことができます。



**売掛管理**  
売掛のあるお客さまを一覧で管理し、  
任意に請求書の発行ができます。



**デユース管理**  
宿泊だけではなく、デユースとして  
販売することも可能です。



**駐車場管理**  
駐車場の残数管理や  
予約管理を行うことができます。

## Hotel System "PMS" Wincal 3つの魅力

### 01 どなたでも使える「簡単直感操作」



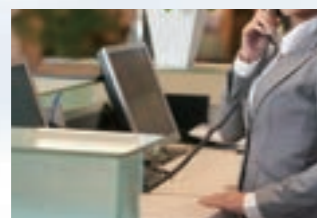
どなたでも使える「簡単で直感的」  
な操作！「マルチウィンドウによる  
画面操作」で効率的な作業を実現。  
お客さまと対面しながらさまざま  
ご要望に対応でき、操作習得もラク  
ラクです。

### 02 スムーズなチェックインで「おもてなし」



スムーズなチェックインで「おもてなし」もUP！簡単でシンプルな  
ユーザーインターフェイスでフロント業務の時間を短縮し、お客さま  
をお待たせしません。

### 03 「さまざまなシステムとの連携」でさらに便利に



OTA(オンライン旅行会社)やICキーなど、さまざまなシステムと「連  
携可能」！また、フレキシブル設計により、ご要望にぴったりのホテル  
システムをローコストで実現します。



#### 《連携実績・機能紹介》

- 基本機能/フロント業務、予約管理、顧客管理(会員管理)、自社ポイント管理、売掛管理、デユース管理、駐車場管理 等
- 連携/各社カードキー、各社VOD、各社PBX、自動精算機、釣銭機 等
- 予約サイトコントローラーとの連携/手間いらず.NET、TL-リンカーン、ねっぼん!、らく通、らくじゃん、ぶぶる 等
- OTA(オンライン旅行会社)/楽天トラベル、じゃらんnet、るぶトラベル、一休.com、自社予約(optima, suite) 等
- 戦略的な分析機能  
勘や思い込み、先入観といった抽象的なデータに頼らず、蓄積された各種データをもとに  
【オンハンドレポート】【予約ブッキングカーブ分析】【予約状況分析】【宿泊実績分析】【稼働率分析】【会計データ分析】  
【売掛データ分析】【イールドマネジメント機能】など、販売戦略に役立つ分析機能です。